



¿QUIÉNES

SOMOS?

Somos
orquestadores de
pagos.

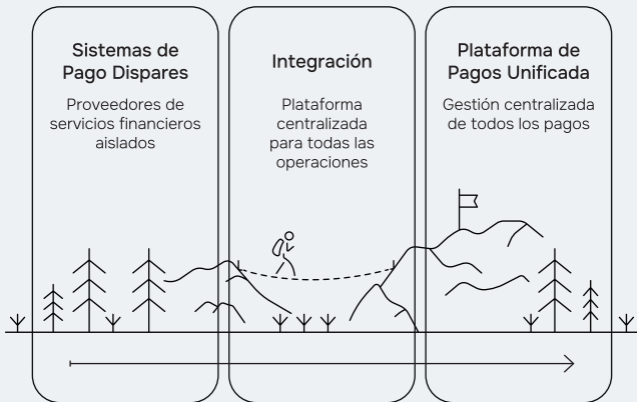
Permítenos guiarte
a través de este
concepto...



Con nosotros, los pagos dejan de ser aburridos, dejan de ser difíciles.



Integramos las pasarelas de pago, adquirentes, procesadores y otros prestadores de servicios financieros de tu empresa en una única plataforma centralizada, creando una forma unificada de gestionar todas las operaciones de pago.



Te ofrecemos un Impacto Comprobado en tus Ventas:



**-27%
de pagos
fallidos**

El enrutamiento inteligente y los smart retries con ML aumentan la aprobación de transacciones y maximizan vuestras ventas.



**-21 % en el
coste medio
por transacción**

Utilizan una infraestructura multi-PSP combinada con enrutamiento inteligente para vender al coste más bajo posible.



**100% de
portabilidad
de los tokens**

Tokens agnósticos que permiten total flexibilidad y control en la elección del proveedor, sin bloqueos ni retokenizaciones.

Pero tenemos mucho más que mostrarte, mira esto...

Detallemos...

¿Qué es el Procesamiento de Pagos?

Manejar transacciones entre clientes y empresas, garantizando transferencias de fondos seguras y eficientes.

¿Qué es la Orquestación de Pagos?

Integrar varios adquirentes/ procesadores de pago y métodos de pago locales para optimizar y simplificar la experiencia de pago para comerciantes y consumidores.

¿Qué es la Gestión de Suscripciones?

Administrar la facturación recurrente y las suscripciones de los clientes, garantizando renovaciones sin interrupciones y un mayor nivel de compromiso.

Procesamiento de pagos

Proporcionamos a las empresas todas las herramientas para aceptar pagos online, ya sea con tarjetas o métodos alternativos, en cualquier parte del mundo.

Dejad de malgastar recursos integrando soluciones específicas por país: la globalización de los pagos empieza aquí, con vosotros.



Orquestación de Pagos

Hablemos de negocios.
Échale un vistazo:

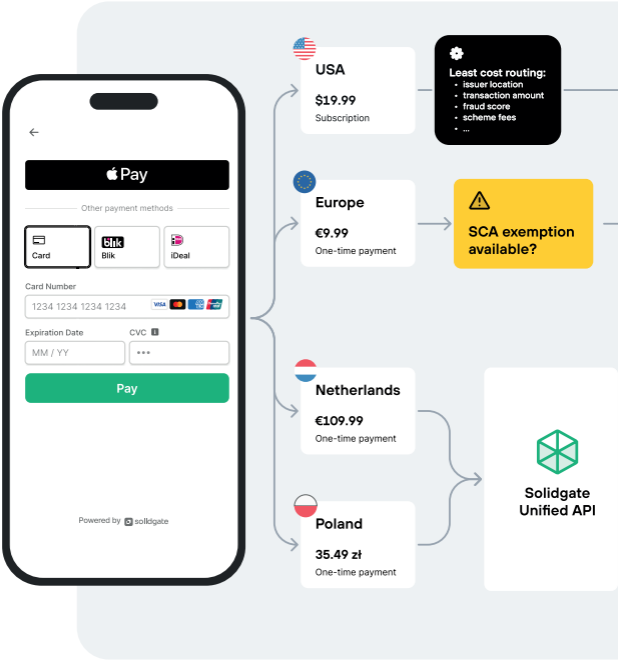
●
Conectamos tu empresa con los mejores procesadores y bancos de forma inteligente.

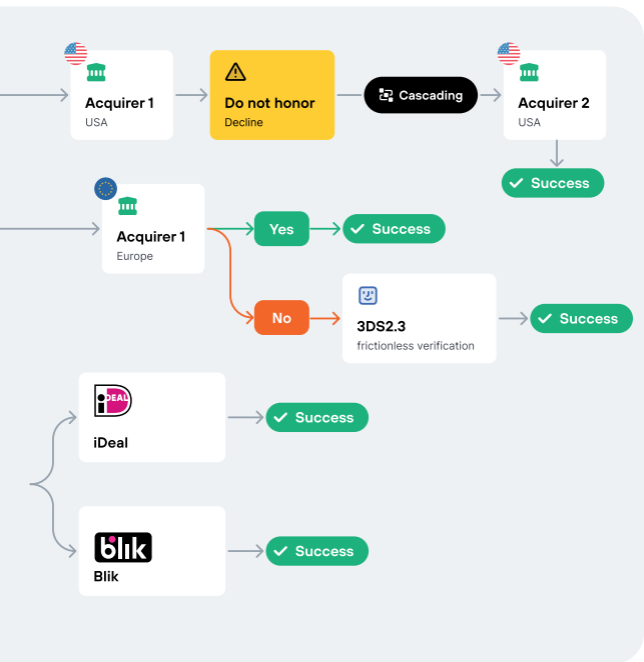
●
Simplificamos la experiencia de pago para que nunca pierdan una venta.

●
Cada pago se enruta automáticamente a la opción con mayor probabilidad de éxito, reduciendo pagos rechazados y costes.

●
Una solución que hace los pagos más sencillos, rápidos y eficientes, tanto para la empresa como para los clientes.

Enrutamiento inteligente y enrutamiento de menor coste





Braintree

SIBS

worldpay

J.P.Morgan

nuvei

Conectividad con
múltiples PSP y métodos
de pago alternativos

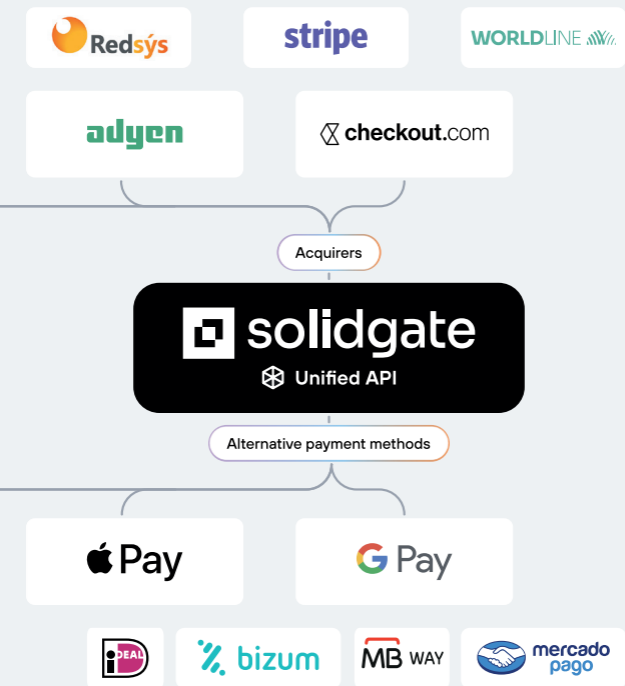
blik

PayPal

SEPA

pix

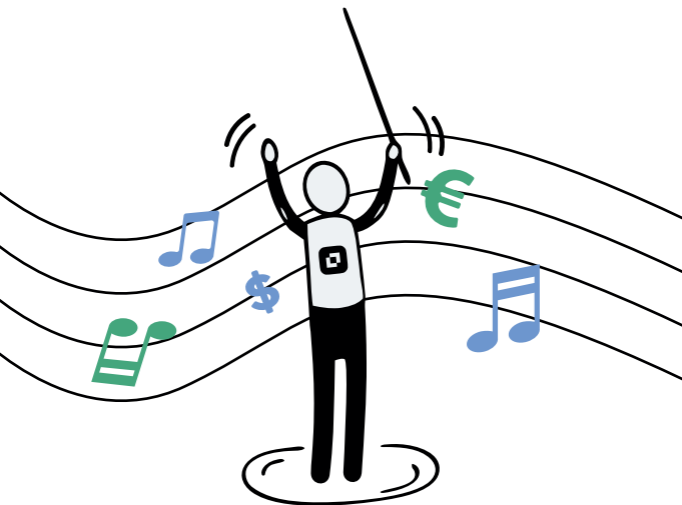
Boleto



Gestión de Suscripciones y Gestión Antifraude

Nuestra plataforma ofrece herramientas completas para empresas que cobran a sus clientes de forma recurrente, ya sea semanal, mensual o anualmente.

Nuestra plataforma combina seguridad avanzada contra fraudes con tecnología de *machine learning*, que detecta fallos y aplica *smart retries*, aumentando la tasa de éxito de los cobros y reduciendo el *churn* de clientes.



¡Conoce a las personas
que orquestrarán
todas tus
necesidades!



**Alexandre
Fernandes
Ribeiro**

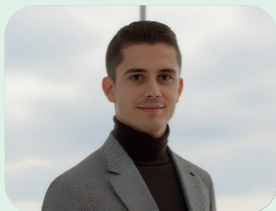
VP Sales, Western Europe

Alexandre Fernandes ha dedicado los últimos años a apoyar a los comerciantes españoles y portugueses en la expansión de sus ventas globales. Especializado en el ecosistema de comercio electrónico ibérico y en sistemas de pago modernos, ayuda a las marcas a aumentar sus ingresos mientras reduce los costes y la fricción.

Su profundo conocimiento de los puntos de dolor de los comerciantes y de los flujos de trabajo técnicos le permite diseñar soluciones de pago escalables y de alto impacto que impulsan el rendimiento. Antes de unirse a Solidgate, Alexandre fue Country Director de Klarna en Iberia, donde lideró el lanzamiento y la expansión del método de pago tanto en Portugal como en España.



Contacto: alexandre.fernandes@solidgate.com



Ricardo Prata

Senior Enterprise Sales Manager

Ricardo Prata es un profesional de ventas en el sector fintech con más de cinco años de experiencia colaborando con ejecutivos de alto nivel (C-level) y equipos de pagos en todo el Espacio Económico Europeo. Ayuda a empresas de alto crecimiento y corporativas (enterprise) a optimizar su infraestructura de pagos, combinando experiencia en la industria con una sólida capacidad técnica para construir casos de negocio impactantes que generan resultados medibles. Sus roles anteriores incluyen Sales Manager en Checkout.com y Account Executive en Revolut.



Contacto: ricardo.prata@solidgate.com



Nicolas Palacios

Enterprise Sales Manager

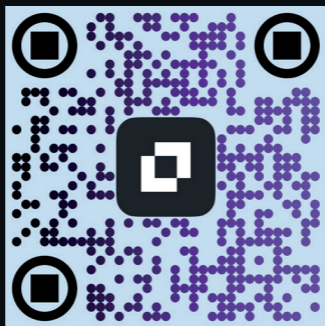
Nicolas Palacios es un profesional de ventas en el sector fintech con más de cinco años de experiencia ayudando a las empresas a mejorar el rendimiento de sus pagos. Se centra en la mejora de procesos, la reducción de costes y fricción, y en facilitar un crecimiento escalable. Su experiencia anterior incluye roles como Account Executive en Revolut y en Business Development en Salesforce.



Contacto: nicolas.palacios@solidgate.com

¿TE GUSTÓ
LA CANCIÓN
QUE CANTA
MARAVILLOSAMENTE
SOBRE
NUESTRA
FUTURA
COLABORACIÓN?

¿Orquestamos algo juntos?
Escanea el código QR para reservar una cita.



 solidgate